

Sales Transformation

Venerdì 21 Febbraio 2020

09:00 Registrazione dei partecipanti

09:15 Introduzione e setting del contesto

09:45 Modulo 1: Nuove competenze di vendita

11:30 Coffee Break

11:45 Modulo 2: Sales Digitalization

13:00 Networking Break

14:00 Modulo 3: Processi di Integrazione

16:00 Modulo 4: Processi di Accelerazione del cambiamento

18:00 Chiusura dei Lavori